|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nivel de CU:** | 🗷Negocio | | 🞎Sistema | | | |
| **Nombre de CU:** | Elaborar informe de Proyección de Rendimiento de Producto | | | | **ID:** | 36 |
| **Actor principal:** | No Aplica | **Actor Secundario:** | | No Aplica | | |
| **Tipo de CU:** | 🗷Concreto | | 🞎Abstracto | | | |
| **Objetivo:** |  | | | | | |
| **Éxito:** |  | | | | | |
| **Descripción:** | | | | | | |
| El CU comienza cuando el Encargado de Ventas **//TODO EXISTS?** decide elaborar un informe de proyecciones de rendimiento de los productos terminados en un cierto periodo de tiempo, teniendo en cuenta precios y volúmenes de materia prima utilizada en la producción y precios y volúmenes de las ventas de los productos fabricados, para el caso de productos importados, teniendo en cuenta precios y volúmenes de productos importados y precios y volúmenes de las ventas de los mismos. Este informe se puede elaborar en base a uno o varios productos. A partir de este informe se podrá determinar las proyecciones de los beneficios a obtener en un periodo de tiempo considerado por unidad de producto.  Fin de CU. | | | | | | |